**Models Client and relatives**

**1. Client**

**Objectif :** Gérer les informations principales sur les clients.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique du client.
* nom : Nom complet.
* prenom : Prénom.
* date\_naissance : Date de naissance.
* lieu\_naissance : Lieu de naissance.
* profession : Profession actuelle.
* adresse\_fiscale : Adresse fiscale.
* telephone : Numéro de téléphone.
* email : Adresse e-mail.
* situation\_matrimoniale : Statut matrimonial (ex. célibataire, marié).
* regime\_matrimonial : Régime matrimonial (ex. communauté réduite aux acquêts).
* date\_union : Date de mariage ou PACS.
* date\_creation : Date de création de l'enregistrement.
* date\_modification : Dernière modification des données.

**2. Conjoint**

**Objectif :** Gérer les informations sur le conjoint d'un client.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* nom : Nom complet.
* prenom : Prénom.
* date\_naissance : Date de naissance.
* lieu\_naissance : Lieu de naissance.
* profession : Profession actuelle.
* telephone : Numéro de téléphone.
* email : Adresse e-mail.

**3. Enfant**

**Objectif :** Suivre les informations sur les enfants à charge d’un client.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* nom : Nom complet.
* prenom : Prénom.
* date\_naissance : Date de naissance.
* a\_charge : Booléen indiquant si l'enfant est à charge.
* remarques : Remarques supplémentaires.

**4. PersonneÀCharge**

**Objectif :** Gérer les informations sur les autres personnes à charge d’un client.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* nom : Nom complet.
* prenom : Prénom.
* date\_naissance : Date de naissance.
* remarques : Notes ou précisions supplémentaires.

**5. ProduitÉpargne**

**Objectif :** Suivre les produits d'épargne et d'investissement des clients.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* type\_produit : Type de produit (ex. PEA, assurance vie, livret).
* montant : Montant investi.
* depuis\_quand : Date de début d’investissement.
* mode\_gestion : Mode de gestion (directe, conseillée, sous mandat).
* est\_actuel : Booléen indiquant si le produit est actif.

**6. Revenus**

**Objectif :** Suivre les revenus des clients et de leur conjoint.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* montant : Montant du revenu.
* nature : Type de revenu (ex. salaire, loyer, pension).
* frequence : Fréquence (mensuel, annuel).
* hors\_france : Booléen indiquant si le revenu provient de l’étranger.
* remarques : Remarques supplémentaires.

**7. Patrimoine**

**Objectif :** Suivre le patrimoine mobilier et immobilier des clients.  
**Champs principaux :**

* **Mobilier :**
  + id : Identifiant unique.
  + client\_id : Référence au client.
  + type : Type d’épargne (compte courant, livret, PEL, etc.).
  + montant : Montant en euros.
  + depuis\_quand : Date d’ouverture.
* **Immobilier :**
  + id : Identifiant unique.
  + client\_id : Référence au client.
  + localisation : Adresse ou localisation.
  + valeur\_indicative : Valeur estimée.
  + depuis\_quand : Date d’acquisition.

**8. Passif**

**Objectif :** Suivre les dettes et crédits des clients.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* nature : Nature du passif (ex. prêt immobilier, prêt à la consommation).
* capital\_restant\_du : Montant restant dû.
* remboursement\_annuel : Montant annuel de remboursement.
* duree\_restante : Durée restante en mois ou années.

**9. ObjectifsClient**

**Objectif :** Stocker les objectifs d’investissement et de gestion du client.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* objectif : Objectif spécifique (préparation retraite, épargne, transmission).
* priorite : Ordre de priorité.
* horizon : Horizon d’investissement en années.

**10. ProfilClient**

**Objectif :** Capturer les données sur le profil de risque et la durabilité des investissements.  
**Champs principaux :**

* id : Identifiant unique.
* client\_id : Référence au client.
* profil\_risque : Niveau de risque (échelle de 1 à 7).
* interet\_durabilite : Booléen indiquant l’intérêt pour les investissements durables.
* objectif\_durabilite : Pourcentage dédié aux investissements ESG.
* notes : Notes additionnelles.